

ジーワン株式会社

G1 ビジネス

・潜在能力点火法・ノウハウ・教本が原点

順 番

1

「仲間作りビジネス」

○ アプローチ・クロージング力をつける

- ・見込み客メモ作成
- ・ポテンシャル
- ・「人間関係を作るために時間をかける必要はない！」
- ・小細工や作戦や変なにおいが無い事

※ 心の強さ！！

① G1 ビジネスの環境が

仲間作りには最高

② 明るく・強く・ストレートに話す

③ 世間が知らないビジネスだから

われわれのビジネス

世間が知らないビジネスだから

成功できる

世間が知らない事は勝てる喧嘩！

一般常識で生きていくか

新常識で成功者になるか

※ ボキャブラリー・身体

仲間作りと稼ぎ方を覚える

※ 「ゼロ」からのビジネス・仲間作り

順番 2

・動員 9人

・収入
50万

・資格
委託販売
指導員

ク リ ア ー
し た ら 人
間 成 長 ビ
ジ ネ ス へ

「人間成長ビジネス」

※ ノウハウは潜在能力点火法

- ・経営・ビジネス・人間成長ビジネス
- ・教本（青・赤・黄・緑）が基本で、たとえ役員でも教本と違うことをやったら仲間からの厳しい視線がくる。

- ・一人一人を大切にせよ
- ・目立つ機会を与えよ
- ・人々を勝者にせよ
- ・人々を大人として扱え

※ 意識・感性・プラス発想 調和・気配り・自己管理 統率・信じ込み・思い込み 相似形・共通の価値観

※ 「天の声・委託販売講習会」 黄色の教本勉強会

※ 代理店講習会 赤と青と教本勉強会・潜在能力点火法 リーダー・幹部・養成

正しい今の仲間作りビジネスの実戦

① スピードが第一

基本 10日で3人の仲間作り
14日で5人の仲間作り
30日で9人の仲間作り

② ビジネスで人生で困らない

- ・困らないアプローチの実戦
- ・困らないクロージングの実戦
- ・困らない足場固め・キャンセル起こし
- ・困らない（質問）反対への対処
- ・収入で困らない安定・高収入・持続

③ 資格は販促費を取れるのですからインストラクター・コーディネーター・マネージャーに時間かけないで上がる。

（注）

アプローチ力なしではコーディネーター以上には上がれない。